



TRUST ID - RECRUTE APPRENTI(E) COMMERCE et COMMUNICATION

1/ MISSION ET COMPETENCES

- **Communication**

Participation à l'élaboration d'un plan de communication, création de contenus pour nos réseaux sociaux
Contribution à la rédaction d'articles, newsletters, création de supports de communication
Analyse des tendances et proposition d'idées innovantes pour booster notre visibilité

- **Gestion commerciale & relation clients**

Répondre aux demandes clients (mail, téléphone, réseaux), assurer le suivi des dossiers clients (propositions commerciales et suivi), mettre à jour la base CRM (prospects, historiques)
Aider à la prospection commerciale (qualification de fichiers, prise de contact), participer à des présentations commerciales
Organiser les rendez-vous, réunions et déplacements commerciaux, réaliser des reportings (ventes, activité commerciale, KPI)

2/ CERTIFICATIONS ET DIPLOMES OU EQUIVALENCE EXPERIENCE ATTENDUS

Bac +2/3 domaine commerce, vente et/ou marketing, sens du contact client
Motivation / persévérance, autonomie, rigueur
Maîtrise des outils informatiques (Excel, Word)

3/ CONDITIONS DU POSTE

Salaire selon profil - Poste à pourvoir dès septembre 2026, en contrat d'apprentissage d'un an. Poste basé à Houdan (possibilité de télétravail)

4/ CONTACT : RENDEZ-VOUS SUR NOTRE STAND